

Als junger Spin-off von Meusburger verfolgt unser motiviertes Team gemeinsam ein ambitioniertes Ziel:

Wir möchten DER Anbieter für praxisorientiertes Wissensmanagement in der DACH-Region werden!



”

**DU FÜHLST DICH IN DER DIGITALEN WELT  
ZU HAUSE UND MÖCHTEST VIEL BEWEGEN?  
DANN BIST DU BEI UNS GENAU RICHTIG!**

Wir wachsen weiter! Unterstütze uns als...

## **EXTERNAL SALES PARTNER (m/w/x) auf selbstständiger Basis**

### » **Hier kannst du dich einbringen:**

- Du bist unsere persönliche, authentische Visitenkarte in deiner Region
- Eigenverantwortliche Arbeit auf selbstständiger Basis mit freier Zeiteinteilung
- Auf- bzw. Ausbau des Kundenstamms; Kundenakquise und -betreuung
- Inbound Sales in Zusammenarbeit mit dem Digital Sales Team (Generierung und Weiterentwicklung digitaler Leads in deinem Verkaufsgebiet)
- Durchführung von Präsentationen, Vorträgen und Schulungen mit WBI Materialien
- Ggf. Unterstützung und Begleitung bei der Produkteinführung bei Kunden

### » **Das solltest du dafür mitbringen:**

- Idealerweise Kenntnis im Bereich digitaler Lösungen bzw. Interesse, sich in diese Themen einzuarbeiten (Wissensmanagement, Wikis, Collaboration, o.ä.)
- Vorteilhaft: ein bestehendes Netzwerk, dem du die WBI Lösungen schmackhaft machen kannst; Erfahrungen aus der Unternehmensberatung oder dem Projektmanagement
- Gutes Gespür für Menschen und Situationen; eine gefestigte Persönlichkeit
- Erfahrung im B2B-Vertrieb von Softwareprodukten oder Investitionsgütern
- Zugang zu Entscheidungsträgern und Kommunikation mit diesen auf Augenhöhe
- Begeisterungs- und Überzeugungsfähigkeit sowie Abschlussstärke
- Flexibilität und Belastbarkeit, Reisebereitschaft
- IT Affinität – sicherer Umgang mit MS-Office (Outlook, Word, Excel, PowerPoint)

### » **Das bieten wir dir:**

- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem begeisterten Team mit tollen Projekten
- Interessante Entwicklungsmöglichkeiten

### **NEUGIERIG?**

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige **Bewerbung per E-Mail**. Dabei ist uns wichtig, dich als Person kennen zu lernen und zu erfahren, was du bisher gemacht hast. Wofür "brennst" du und weshalb bist gerade du die/der Richtige für diese Position? Bei Fragen kannst du dich jederzeit bei uns melden.



**PHILIPP GERSZI**  
Personalreferent

[p.gerszi@meusburger.com](mailto:p.gerszi@meusburger.com)

WBI Wissensmanagement GmbH  
Kesselstr. 42 | 6960 Wolfurt | Austria  
T +43 5576 90999 | [office@wbi.at](mailto:office@wbi.at)  
[www.wbi.at](http://www.wbi.at)

Gold  
Microsoft Partner